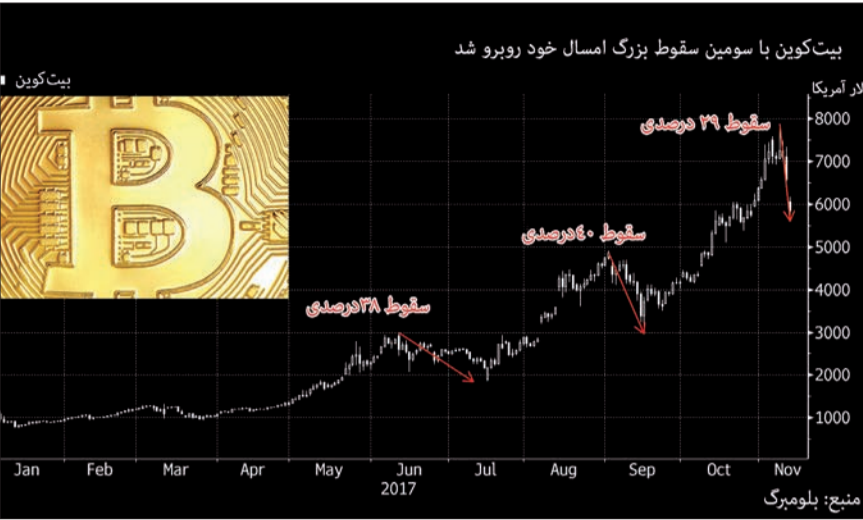


نوسان بالا از بیت‌کوین دور نمی‌شود و همین، پرسش‌هایی را در مورد این‌که آیا پول دیجیتال می‌تواند یک دارایی پایدار برای سرمایه‌گذاری باشد یاخیر مطرح می‌کند. به گزارش سن‌این‌سی، در اواخر معاملات روز شنبه هفته جاری، بیت‌کوین با سقوطی ۱۵ درصدی (۲۹ درصد نسبت به بالاترین قیمت‌تاین هفته) از قیمت حدود ۶۵۰۰ دلار به قیمت ۵۵۰۷ دلار رسید و سپس با جهشی مجدد در نزدیکی قیمت ۶۴۰۰ دلار تثبیت شد و در پایان روز دوباره با ۴ درصد سقوط در قیمت ۶۰۶۰ دلار به کار خود پایان داداین درحالیست‌که در معاملات روز گذشته قیمت بیت‌کوین دوباره روندی صعودی به خود گرفته است و طبق اعلام وب‌سایت کوین‌دسک در ساعت ۱۱:۱۵ به وقت تهران، قیمت آن با ۲ درصد جهش به ۶۲۵۷/۲۳ دلار رسیده است. تحلیل‌گران می‌گویند عامل اصلی پشت رشد ۷ برابری امسال قیمت بیت‌کوین، افزایش توجه و علاقه توسعه‌دهندگان سازمانی به‌این ارز رمزنگاری‌شده است. مورد حیاتی دیگراین است‌که آخرین نوسان شدید قیمت بیت‌کوین همچنین نشان می‌دهد که توسعه‌دهندگان ارز دیجیتال هنوز درمورد آینده آن به توافق نرسیده‌اند.

درحالی‌که بیت‌کوین اصلی افت کرده بود، طرفداران باعث جیش قیمت «بیت‌کوین کش» (پول خرد زیرشاخه بیت‌کوین) شدند. طبق اعلام مرجع ارز دیجیتال، کوین‌مارکت‌کس، بیت‌کوین کش با بیش از ۴۰ درصد افزایش قیمت به رکورد ۲۴۷۷ دلار رسید و بعدا دوباره ۵۰ درصد نسقوط کرد و بعد از ظهر شنبه در قیمت ۱۲۲۴ دلار تثبیت شد. طبق اعلام کوین‌مارکت‌کپ، حجم تجارت بیت‌کوین کش در ۲۴ ساعت گذشته به ۷/۹ میلیارد دلار رسید درحالی‌که حجم تجارت بیت‌کوین اصلی ۸/۶ میلیارد دلار شداینها فقط گوشه‌ای از نوسانات شدید اخیر ارزهای دیجیتال محسوب می‌شوند. ریسک سرمایه‌گذاری در ارزهای دیجیتال به دلیل مشخص نبودن ماهیت عرضه‌کنندگان و همچنین نبود سیاست کلی و نظامنداز سوی بانک مرکزی بالا محسوب می‌شود. به گزارش «مردم سالاری»، ناصر حکیمی-معاون فناوری‌های نوین بانک مرکزی روزگذشته در جمع خبرنگاران با هشدار به مردم درباره وجود سوداگری و ریسک بالا برای سرمایه‌گذاری در ارزهای دیجیتال از جمله «بیت‌کوین» اعلام کرد:
سند سیاست‌های بانک مرکزی درباره‌این نوع ارزها تا پایان نیمه نخست سال آینده تهیه و اعلام می‌شود. او با اشاره به تهیه اسناد و سیاست‌های مختلف بانک مرکزی در حوزه کسب و کارهای نوین مالی و تلاش برای تسهیل امور فین تک‌های مالی افزود: بانک مرکزی سیاست‌های کلی خود را در عرصه فناوری‌های مالی مشخص کرده است تا علاقه‌مندان به سرمایه‌گذاری و فعالیت دراین عرصه‌ها مسیر خود را بدانند. وی با بیان اینکه این سیاست‌ها در ۶ سند تنظیم می‌شود که تاکنون ۲ سند آن تهیه و ابلاغ شده و یکی دیگر تا روزهای آینده به نظام پولی و مالی کشور ابلاغ می‌شود، اضافه کرد: تاکنون سند «پرداخت‌ساز» و «پرداخت‌یران»

معاون فناوری‌های نوین بانک مرکزی هشدار داد

به خطر افتادن سرمایه‌ها با سرمایه‌گذاری در ارزهای دیجیتال



منتشر شده و سند «پرداخت‌بان» نیز در دست ابلاغ است. وی افزود: سند پرداخت بان به فین تک‌هایی اختصاص دارد که پرداخت‌های ریز را انجام می‌دهند؛ مصداق آن شامل پول خرد است. عضو هیات عامل بانک مرکزی ادامه داد: سند چهارم حوزه فناوری‌های مالی که اواخر دی‌ماه منتشر می‌شود «حساب‌یار» نام دارد که در اسناد بین‌المللی نیز به آن اشاره شده و به فین تک‌هایی اختصاص دارد که با چند بانک همکاری می‌کنند.حکیمی‌از «ارزهای رمزینه» به عنوان پنجمین سند در دست تهیه بانک مرکزی نام برد و گفت: با توجه به‌اینکه ارزهای رمزگذاری شده و دیجیتال در سطح بین‌الملل بویژه در ماه‌های اخیر فراز و نشیب‌های زیادی داشته‌اند، تلاش می‌کنیم این سند را تا پایان نیمه نخست امسال تهیه و جمع‌بندی خود را ارائه کنیم. وی افزود: دراین زمینه ابتدا ضوابط و چارچوب‌ها برای ارزهای رمزینه نظیر بیت‌کوین که اکنون رایج هستند، تدوین می‌شود و سپس به‌این بحث ورود می‌کنیم که اگر داخل کشور بخواهیم ارز رمزینه را بومی‌سازی کنیم، چگونه باید ورود کرد. عضو هیات عامل بانک مرکزی سند ششم را مربوط به فین تک‌هایی دانست که در حوزه تخصیص مسارف کار می‌کنند و توضیح داد:این بخش، حوزه‌هایی چون تامین مالی انبوه، قرض نقر به نفر و نظایر آن را در بر می‌گیرد.

ارایه‌سند ارزهای دیجیتال تا نیمه نخست ۹۷

معاون فناوری‌های نوین بانک مرکزی در ادامه این نشست از برنامه این نهاد برای تدوین ۶ سند برای ساماندهی کسب و کارهای نوین مالی خبر داد و گفت: دراین زمینه سند مربوط به ارزهای دیجیتال تا پایان نیمه نخست سال آینده نهایی می‌شود. وی افزود: در گام بعدی برای ارزهای دیجیتال بحث بومی‌سازی این نوع ارزها پیگیری می‌شود. حکیمی با بیان اینکه رویکرد اصلی بانک مرکزی

بازاریابی هرمی و شبکه‌های برای آن در حال انجام است که البته دستسگاه‌های ذی ربط در برخورد با شبکه‌های هرمی، باید به آن ورود کنند. حکیمی افزود: هرچند ارزش ارز دیجیتال در یکسال گذشته ۱۰ برابر شده اما نوسان رو به پایین آن نیز زیاد است.

مردم احتیاط کنند

معاون فناوری‌های نوین بانک مرکزی اظهار داشت: این روزها شاهدیم برخی در شبکه‌های مجازی مدعی‌اند که به ارزهای دیجیتال وصل بوده و در ازای پولی که از مردم می‌گیرند، کوین می‌فروشند؛ لذا مردم تا زمان اعلام سیاست رسمی، با احتیاط با ارز دیجیتال برخورد کنند و همه سرمایه خود را وارد این حوزه نکنند. وی درباره اینکه اکنون برخی از صرافی‌ها به‌این حوزه ورود کرده‌اند، گفت: بیت‌کوین و سایر ارزهای دیجیتال هنوز ارز رسمی‌پذیرفته شده از سوی بانک مرکزی نیست و باید بخش نظارتی باین موارد برخورد کند.حکیمی‌ادامه داد: البته هماهنگی‌هایی نیز دراین زمینه با سایر دستسگاه‌ها در جریان است اما یادآوری این موضوع خالی از لطف نیست که در زمان فعالیت موسسه‌های غیرمجاز، بانک مرکزی مرتب اطلاع‌رسانی می‌کرد اما در نهایت عده‌ای از مردم سرمایه خود را دراین موسسه‌ها از دست دادند.

حکیمی‌افزود: واقعیت این است که ارز دیجیتال فقط از طریق نرم‌افزار است واینگونه نیست که همه آنها را فیلتر کنیم؛ ما نباید فقط در بخش عرضه آن متمرکز شویم هرچند که با نهادهای قضایی و نظامی هماهنگی‌های لازم را داریم. وی اضافه کرد: باید تقاضا برای ارزهای دیجیتال را نیز مدیریت کرد زیرا تا زمانی که تقاضای موثر نباشد، عرضه هم رشد نمی‌کند. خبرنگار ایرنا از معاون بانک مرکزی پرسید که بسیاری از کشورها به دلیل قابل رصد نبودن ارز دیجیتال و احتمال پولشویی و تامین مالی تروریسم، استفاده از آن را ممنوع اعلام کرده‌اند؛ چه تضمینی وجود دارد که این مشکل در صورت پذیرش این ارز برای ایران به وجود نیاید. معاون بانک مرکزی در پاسخ گفت: اولویت ما در استفاده از ارزهای دیجیتال این است که استفاده از این ابزار محلی برای پولشویی و تامین مالی تروریسم نباشد و تطبیق با مقررات مبارزه با پولشویی و تامین مالی تروریسم در اولویت ماست.

حکیمی‌تاکید کرد: یکی از رویکردهای بانک مرکزی در تدوین سند ارز دیجیتال این است که به هیچ عنوان شبکه بانکی خود را در مظان اتهام پولشویی قرار ندهد و سلامت نظام بانکی و پولی کشور برای ما اولویت داردوی گفت: تا زمانی که بانک مرکزی موضع خود را اعلام نکند، بانک‌ها نمی‌توانند به حوزه ارز دیجیتال ورود کنند و با آنها برخورد می‌شود.معاون بانک مرکزی، مهمترین چالش ارزهای دیجیتال را رصد پذیری آن دانست و گفت: این نوع ارزها ذاتاً رصد پذیر نیستند واینکه منظور می‌توانیم آن را با مقررات مبارزه با پولشویی و تامین مالی تروریسم تطبیق دهیم، مشکل اصلی است که باید حل کرد.

اقتصادی

خبر

حجم ۲/۹ میلیارد یورویی

روابط اقتصادی ایران و آلمان



مدیرعامل شرکت راه‌آهن، با اشاره به رشد روابط تجاری ایران و آلمان به ۲/۹ میلیارد یورو گفت: ایران آماده پذیرش سرمایه‌گذاری خارجی، در بخش صنعت ریلی کشور است.به گزارش خبرنگار مهر، سعید محمدزاده در نشست معرفی فرصت‌های سرمایه‌گذاری در بخش ریلی ایران به شرکت‌های آلمانی، گفت: روابط اقتصادی و عمرانی ایران و آلمان در طول دو تا سه سال اخیر، به خصوص پس از سفر وزیر راه و شهرسازی ایران به این کشور در سال جاری، روند رو به رشدی داشته است.وی، آلمان را یکی از تأثیرگذارترین کشورهای اتحادیه اروپا به خصوص در بخش اقتصادی برشمرد و افزود: روابط ایران و آلمان و گسترش آن در ابعاد سیاسی و اقتصادی، از اولویت‌های مهم سیاست خارجی کشور به حساب می‌آید؛ ضمن اینکه حجم روابط اقتصادی ایران و آلمان پس از برجام نیز، رشد قابل ملاحظه‌ای یافته است؛ به نحوی که در پایان سال ۲۰۱۷، این روابط به رقمی معادل ۲/۹ میلیارد یورو رسیده است.مدیرعامل شرکت راه‌آهن با بیان اینکه ایران در میان کشورهای خاورمیانه و شمال آفریقا، دومین اقتصاد بزرگ منطقه محسوب می‌شود، تأکید کرد: GDP ایران در سال ۲۰۱۶ به رقمی معادل ۴۱۲ میلیارد دلار رسید که نشان می‌دهد وضعیت اقتصادی ایران در سال گذشته میلادی، جهش ۶.۴ درصدی داشته است.محمدزاده، ایران را امن‌ترین و باتبات‌ترین کشور منطقه عنوان کرد و اظهار داشت: کشور ما با دارا بودن ظرفیت‌هایی همچون جمعیت جوان، می‌تواند به یک بازار موفق برای سرمایه‌گذاری خارجی تبدیل شود. همچنین با توجه به اینکه حجم تجارت ایران و اتحادیه اروپا در دوره پس‌برجام، بیش از ۶۰ درصد افزایش یافته است، اتحادیه اروپا به عنوان دومین مقصد صادراتی ایران قلمداد می‌شود؛ به خصوص اینکه ۱۳ درصد صادرات ایران، به کشورهای عضو این اتحادیه انجام شده است. وی، اولویت عمرانی ایران در فاصله سال‌های ۲۰۱۶ تا ۲۰۲۱ را توسعه حمل و نقل ریلی معرفی کرد و افزود: در نظر داریم در طول این سال‌ها، سهم راه‌آهن در حمل بار را از ۱۲ به ۳۰ درصد و درخصوص حمل مسافر از ۸ به ۲۰ درصد برسانیم.معاون وزیر راه و شهرسازی تصریح کرد: یکی دیگر از برنامه‌های حمل و نقل ریلی ایران، افزایش سهم راه‌آهن در ترانزیت کالا بین قطب‌های اقتصادی دنیا است؛ به همین منظور کریدور شمال - جنوب برای اتصال خلیج فارس به شمال اروپا و کریدور شرق - غرب برای اتصال آسیای شرقی به اروپا را، از طریق راه‌آهن ایران فعال کرده‌ایم. محمدزاده از دیگر برنامه‌های شرکت راه‌آهن را توسعه خطوط برقی با هدف مدیریت مصرف انرژی و افزایش سرعت تردد به ۲۰۰ کیلومتر بر ساعت و همچنین احداث خطوط پرسرعت و ارتقای توان فنی مهندسی صنعت ریلی ایران به خصوص در بخش تأمین ماشین‌آلات و تجهیزات ریلی عنوان کرد.وی ادامه داد: از دیگر برنامه‌های راه‌آهن، نوسازی و بازسازی خطوط ریلی، ایستگاه‌های راه‌آهن و ناوگان و همچنین توسعه و ایجاد بنادر خشک و اتصال مرکز معدنی به بنادر از طریق ریل خواهد بود.مدیرعامل شرکت راه‌آهن خاطرنشان کرد: در حال حاضر، هفت میلیارد دلار قرارداد فاینانس خارجی برای سرمایه‌گذاری در حمل و نقل ریلی ایران به امضاء رسیده که تاکنون تعدادی از پروژه‌های مربوطه آغاز شده است.

شرکت تولیدی صنعتی سنگر کار در سنگر آموزش



مدیر ارشد شرکت سنگر کار در بخش دیگری از گفتگو اظهار می‌دارند: طراحی کلیه تجهیزات، تولید و ساخت آنها و همچنین طراحی کلیه فعالیت‌ها در داخل سازمان انجام می‌پذیرد. همچنین این واحد موفق به اخذ گواهی—نامه‌های ISO ۹۰۰۰:۲۰۰۰، ISO ۱۴۰۰۱، ISO ۹۰۰۱:۲۰۰۸ و ISO ۹۰۰۱:۲۰۰۸ و سیستم تضمین کیفیت سایپکو شده که اینس مهم گواهی بر تضمین کیفیت محصولات این شرکت می‌باشد. ایشان از انتخاب شرکت به عنوان صادر کننده نمونه در سال‌های متعددی خبر داده و تصریح نمودند: مشتریان عزیز ما با دریافت یک تا دو سال گارانتی و ده سال خدمات پس از فروش محصولات حضور قدرتمند ما را احساس خواهند نمود. مهندس غلامرضا مهاجر میلانی در ادامه سخنان خود با اشاره به روند رو به رشد صادرات این شرکت در سالهای اخیر گفت: ۸ میلیون دلار میزان صادرات شرکت در سال گذشته بوده است. ایشان از تولید کولرهای آبی(بالازن و بالکنی) با رنگ‌های متنوع و مدل‌های(۲۸۰۰، ۳۲۰۰، ۳۵۰۰، ۳۸۰۰، ۴۲۰۰، ۴۵۰۰، ۴۸۰۰) در تنوع برند متین، سلام، سبحان، جنرال مکس، سنگرکار و الذهبی همچنین بخاری به مدل‌های (۹۰۰، ۱۲۰۰) در برندهای پارس، آذر و ستاره و نیز آبگرمکن گازی در لیترژهای(۴۵ و ۲۲۰) و آبگرمکن برقی در لیترژهای(۷۵ و ۱۵۰)در واحدتولیدی، صنعتی سنگرکار سخن به میان آورده و گفت :این شرکت در زمینه تولید کولر جزء سه برند برتر کولر سازی کشور بشمار می‌رود و بسته بندی با کیفیت و منحصر بفرد تولیدات یکی دیگر از شاخه‌های شرکت سنگر کار می‌باشد. مهندس میلانی اظهارداشت: تلاش داشتیم جلب رضایت مشتریان با ارائه محصولات جدید و کارآمد، ابداع تکنولوژی و طرح‌های نو و همچنین دستیابی به بازارهای جهانی با ارائه محصولی با کیفیت به همراه قیمت مناسب و تحویل به موقع، آموزش مستمر منابع انسانی به عنوان مهمترین سرمایه‌های شرکت و نیز ایجاد محیط کاری مناسب، صمیمی و رضایت بخش توأم با انضباط را به عنوان اهداف و استراتژی خود نهادینه کنیم.

انجام دهند یعنی تا زمانی که تا حد امکان وظایف و مسئولیت‌ها را واگذار نکنند وقت برای مدیریت را نخواهند داشت.

دکتر ارشیا دکامی می‌گوید: در کارگاه طراحی سیستم کنترلی در مدیریت افراد یاد می‌گیرند برای تیم خودشان سیستم کنترلی طراحی و پیاده سازی نمایند همانطور که می‌دانیم مدیریت بدون کنترل راندن در تاریکی است. و اهمیت کنترل بر هیچ فردی پوشیده نیست اما اینکه چگونه کنترل کنیم را به خوبی جایی آموزش ندیده ایم ما در اینجا به افراد طراحی سیستم کنترلی به روش تار عنکبوت را آموزش می‌دهیم که ابداع بنده است و متناسب با سازمانهای ایرانی است.

این مشاور جوان صنعتی کشور در بخش دیگری از تدریس خود گفت: در کارگاه مهارت‌های ارتباطی مدیران، ما به افراد درک صحیح ارتباطات پایدار را آموزش می‌دهیم. در میان مجموعه مهارت‌های مدیریتی مهارت‌های ارتباطی بیش از سایر مهارتها بر اثربخشی یک مدیر مؤثر است. در ارتباط با مدیران بالا دستی و کارمندان زیر مجموعه منطقی است که هم‌زمان به مواضع و گفت‌ه‌های صریح طرف مقابل و نیز به منافع پنهان و احساسات ناگفته‌های او توجه کنیم تا بتوانیم درک صحیحی از خواسته‌های آنان داشته باشیم.

دکتر ارشیا دکامی در کلام آخر در رابطه با این همایش آموزشی یک روزه شرکت تولیدی صنعتی سنگر کار اظهارداشت: این همایش زیبا و پر انرژی حاصل تغییر نگاه مدیران فرهیخته این مجموعه می‌باشد.

در حاشیه همایش تجلیل از کارکنان و کارگاه آموزشی شرکت سنگر کار خبرنگاران ما با مهندس غلامرضا مهاجر میلانی مدیر عامل این کارگاه تولیدی صنعتی به گفتگو نشستند که اهم این گپ و گفت از منظر نگاه شما می‌گذرد.

مهندس میلانی در آغاز با نام بردن از پدر بزرگوار خود آقای محمود مهاجر میلانی و مادر عزیزشان سرسکار خانم طاهره کرد آبادی اظهارداشت:من هرچه دارم از بی‌مهتا ترین نعمت‌های الهی یعنی این دو وجود نازنین است وای برمن، وای برما که تا هستند نمی‌بینیمشان و نمی‌دانیم خدای ناکرده اگر روزی نباشند چه خسروانی بر ما وارد خواهد شد. پدر و مادرانی که زنده‌اند و تاهستند باید دستنشان را بوسید. عرمان دراز باد. و آنها که رفته‌اند و باید بر تربت شان گل اشک نشانید روحشان شادباد.

مهندس میلانی همراه با بغض گفت: حیفم آمد در جمع مسئولین و همکاران خود در خانواده بزرگ سنگر کار از فرصت دورم بودن استفاده نکرده و کمترین کاری که می‌توانستم جهت تشکر و قدردانی از این دو عزیز بزرگوار که همانا دست بوسیشان بود به انجام نرسانم. من به پرسنل خود گفتم و از آنها خواستم بیایید با هم عهد کنیم همین امروز!اگر امروز نشد در اولین فرصت برویم و دستان پدرو مادر خود را بوسه بزیم، دستایی که اگر کفر نباشد دستان خدا هستند و اگر آنها در بین ما نیستند یادشان سبز است و برای شادی روحشان فاتحه‌ای تلاوت کنیم.

مدیر عامل واحد تولیدی صنعتی سنگر کار در ادامه گفت‌وگو بیان می‌دارد: ضرورت آموزش به صورت یک امر طبیعی درآمد پیشرفت و توسعه سازمانها و موسسات درگرو ارتقای سطح دانش، مهارت، رفتار و

بیش منابع انسانی می‌باشد. بر همین اساس، اکثر سازمانها و واحدهای تولیدی صنعتی دوره‌های آموزش موجود در داخل یا خارج از کشور برای کارکنان خود برگزار می‌نمایند.

هرچند اجرای هر دوره آموزشی متضمن سرمایه‌گذاری می‌باشداماباید توجه داشت که هزینه در این راه می‌تواند سرمایه‌گذاری است لذا گاهی از میزان اثربخشی دوره‌های آموزشی و بازدهی نیست حاصل از آنها برای مدیران بسیار بااهمیت است. با توجه به این مهم ما برآن شدیم با برپایی این کارگاه آموزشی روش‌های مهارت آموزی منابع انسانی در محیط‌های صنعتی را به پرسنل خود آموزش دهیم چرا که بر این باوریم در صورت آموزش صحیح به پرسنل آنها خواهند توانست چیدمان رشد و توسعه صنعتی را در حرفه خود به خوبی بهبود بخشند به عبارتی اگر نیروی کار فعال در صنعت بتواند با آموزش مهارت آموزی داشته باشد به طور قطع در حرفه خود موفقتر عمل می‌نماید.

مهندس میلانی در ادامه گفتگو تصریح می‌نماید: در سالی که رهبر فرزانه انقلاب آن را با نام «اقتصاد مقاوتی، تولید- اشتغال» نامگذاری نمودند تلاش داریم هرچه بهتر و سریعتر این شعار را در واحد تولیدی صنعتی سنگر کار به منصف ظهور برسانیم.

ایشان بیان داشتند: تنها راه توسعه و برون رفت از شرایط اقتصادی موجود کشور کار است و کار است و کار، چاره ای جز تولید نداریم، اگر می‌خواهیم اقتصاد پیشرو و مترقی را شاهد باشیم باید به این مهم توجه اکید داشته باشیم. مدیرعامل شرکت سنگر کار در ادامه سخنان خود گفت: شرکت سنگر کار جزء اولین تولید کنندگان کولر آبی، بخاری گازی انواع آبگرمکن‌های فنتی، برقی و گازی با مهر استاندارد در کشور می‌باشد. همچنین چندین سال صادر کننده نمونه در استان بوده و محصولات سنگرکار به کشورهای منطقه نظیر عراق، اردن، افغانستان، کویت، ارمنستان، الجزایر و سودان و بویژه اقلیم کردستان صادر شده و می‌شود. وی در بخش دیگری از سخنان خود از تولید آبگرمکن‌های خورشیدی و برقی در این شرکت سخن به میان آورده و تصریح نمود: ۳۱ سال سابقه فعالیت در تولید لوازم خانگی صادراتی و تحقیق و توسعه در رابطه با انرژی‌های نو و خورشیدی باعث آن شده تا سنگر کار برای خود نام و نشان معتبر در صنعت کشور دست و پا نماید و در حال حاضر به عنوان یک برند در صنعت لوازم خانگی مطرح و در خاطر افراد جامعه ماندگار و مطرح می‌باشد.

این مدیر عامل توانمند میزان اشتغالیابی شرکت را ۱۲۰ نفر عنوان داشت و بیان داشتند : این تعداد در زمان اوج تولید، متغیر بوده و افزایش خواهد یافت. وی با یادآوری این مهم که نیروی انسانی سرمایه بزرگ یک واحد تولیدی بشمار می‌رود بیان داشتند: این مهم ما را بر آن داشته تا با توجه ویژه به این سرمایه‌های عظیم در شرکت، امکانات رفاهی همچون پرداخت بیمه تکمیلی تا سقف ۳ نفر و نیز شارژ مالی در شرایط و روزهای مختلف سال اعم از اعیاد ملی و مذهبی خانواده بزرگ سنگر کار را همراهی نماییم. مهندس میلانی گفت : این شرکت از مهرماه سال ۹۰ با مدیریت جدید توانسته با بهره گیری از دانش روز و تلاش متخصصین و همت و پشتکار همکاران خود به موفقیت‌های زیادی دست یابد .



همایش یک روزه که با حضور مهندس محمد عالی مدیر روابط کار اداره کل تعاون کار و رفاه اجتماعی استان سمنان، حمید مستخدمین حسینی رئیس اداره تعاون، کار و رفاه اجتماعی شهرستان مهدیشهر همچنین مهندس غلامرضا مهاجر میلانی مدیر عامل شرکت سنگر کار و نیز پرسنل و کارکنان این واحد تولیدی صنعتی برگزارشد دکتر ارشیا دکامی بعنوان استاد در این همایش به تدریس پرداخت.

دکتر دکامی در بحث آموزشی خود گفت: مدیریت چیز عجیبی است و با تمام مشاغلی که تاکنون می‌شناسختید کاملاً متفاوت است. در جایگاه مدیر انتظارات بسیاری از شما می‌رود و قرار است نقش‌های زیادی را بازی کنید. نماد قدرت باشید، رهبر، ناوآر، انگیزه دهنده، سیاستمدار، قاضی، همچنین شانه ای برای گریه کردن، عمو، عمه و خاله‌ای دلسوز، شاید دیپلمات، جادوگر (برای افزایش جادویی حقوق)، حامی، منجی، همه چیز دان و صدها نقش دیگر ... ایشان اظهارداشتند:جالب اینکه وقتی شما مدیر می‌شوید مسئول عده ای از افراد خواهید شد که شاید شما در انتخاباتن دخالتی نداشته اید. ممکن است دوستشان نداشته باشید و اشتراکی با آنها نداشته باشید. آنها هم ممکن است شما را دوست نداشته باشند. ممکن است برخی مواقع مانند بچه‌های کوچک رفتار کنند. در برخی مواقع مانند نوجوان‌ها بهانه گیر می‌شوند. گاهی هم کاری انجام نمی‌دهند و وانمود به کار کردن می‌کنند و از این جور کارها...

در تمام این مدت هم باید کاملاً خونسرد باشید و فریاد هم نزنید و موظف هستید از آنها بهترین بهره‌وری کاری را انتظار داشته باشید و بخواهید یک روز کاری عالی باشما باشند.

مدیر و موسس گروه آموزشی ارشیا دکامی در بخش دیگری از سخنان خود گفت : در کارگاه تفویض اختیار مؤثر به مدیران اصول و تکنیکهای تفویض اموری که دیگران می‌توانند انجام دهند آموزش داده می‌شود. تفویض اختیار مهارتی مدیریتی است که تاکنون کمتر از سایر مهارتهای مدیران مورد توجه قرار گرفته و باید گفت متأسفانه علت شکست بیشتر مدیران ایرانی این است که نتوانسته‌اند به خوبی از مهارت تفویض اختیار استفاده نمایند و همیشه درگیر و شلوغ بوده‌اند. مدیران اگر وقت کافی داشته باشند می‌توانند وظایف مدیریتی را به خوبی